

新形势下中俄经贸合作

徐坡岭

2023.03.30

2022年中俄贸易总额历史新高是在新的历史性条件下实现的

	总额（亿美元）	对俄出口（亿美元）	自俄进口（亿美元）	出口同比增长
1月	149.55	73.81	75.75	69.29%
2月	114.75	52.37	62.38	14.84%
3月	115.93	37.49	78.44	-9.49%
4月	129.2	37.25	91.95	-27.36%
5月	145.93	43.24	102.69	-8.60%
6月	147.51	50.03	97.48	-17.00%
7月	167.9	67.71	100.19	22.22%
8月	192.11	79.96	112.15	26.50%
9月	186.55	79.99	106.56	21.18%
10月	176.37	74.07	102.30	34.55%
11月	182.56	77.11	105.45	34.55%
12月	178.05	89.07	88.08	13.28%
总计	1902.72（29.3%）	761.23（12.8%）	1141.49（43.4%）	

中俄经贸合作的新历史条件

- 俄罗斯被大规模制裁，俄欧经济分工关系被强制“脱钩”
- 因为美欧大规模制裁，经济安全超越经济发展，超级全球化已经终结。
- 全球贸易格局和流向发生转变，中国和美国的最大贸易伙伴国地位发生变化，美国推动的价值观贸易和泛国家安全贸易动摇以世界贸易组织为核心的国际贸易秩序
- 全球能源市场发生历史性重组，美国取代俄罗斯成为欧洲最大能源供应国。俄油限价联盟具有向石油买方垄断联盟的发展的趋势，能源定价权正在从欧佩克+转向美国
- 全球产业链供应链被迫重组，“俄罗斯+欧洲”循环已经中断，“美国+中国”循环也在被脱钩。东盟、中东的中介角色和中继地位上升。经济集团化导致全球科技创新体系脱钩和重组
- 全球金融格局迈入历史转折点。SWIFT和美国等国际货币被武器化和工具化，加速全球金融体系重构。
- 俄罗斯和中国都需要对急剧变化的外部条件做出反应，并做出战略性部署

中俄两个《联合声明》具有划时代意义

- 《中俄关于2030年前中俄经济合作重点方向发展规划的联合声明》确定了为了一段时期中俄经贸合作的八个重点方向。
- 包括：扩大贸易规模，优化贸易结构，发展电子商务及其他创新合作模式；发展互联互通物流体系；提升金融合作水平；巩固全方位能源合作伙伴关系；加强冶金、化肥、化工产品等大宗商品和资源深加工产能建设合作；技术及创新领域合作；工业技术标准和产业链供应链合作；农业和粮食安全合作。
- 《中俄关于深化新时代全面战略协作伙伴关系的联合声明》则指出了需要为深化经贸合作需要在规则和机制建设方面需要尽快推进的工作。
- 包括：加快2006年签署的《中俄促进和相互保护投资协定》的升级谈判工作，编制新版《中俄投资规划纲要》，落实《中国与欧亚经济联盟经贸合作协定》等。

对两个《联合声明》的理解

- 明确了新的经贸合作国际环境：

国际分工秩序急剧变革

- 肯定了此前取得的成就：

贸易额创历史新高，合作领域获得突破性进展

- 规划了未来8年的重点方向和需要加快推进的工作：

8个重点领域，以及制度、标准和平台建设

- 也明确了深化升级中俄经贸合作需要克服的障碍：

结构不够合理；贸易合作水平高，投资合作滞后；产业链供应链合作水平不高；

经贸结算和金融合作还没有独立的系统和平台；基础设施联通水平无法满足扩大经贸合作的需要

中俄经贸合作提质升级需要尽快解决的几个问题

- 一是俄罗斯经济重心和基础设施战略性东移的性质：
包括：可行性、投资规模与战略转移的成本、持续时间，以及对中俄东北-远东合作的影响
- 二是《投资促进和保护协定》的升级。中俄两国产业链供应链合作相对滞后，但去年有较大进展。这里有事急从权的因素，但长期的外资管理问题仍未解决。这里主要涉及俄罗斯特有的管理法规和技术、行业标准问题。外贝加尔奥西波夫州长提出的建立“国际超前发展区”是一个解决上述问题的思路。因为政策框架里有规定不仅适用俄罗斯立法，还适用外国立法的规定。主要是建筑和工业机械技术标准可以适用国际标准，不强制要求满足俄罗斯的标准
- 三是现有基础设施联通对接的瓶颈需要尽快解决。仅满洲里、黑河、同江、绥芬河现有口岸和路桥的通关能力，中俄境内的设计能力和已有设施都存在巨大落差。
- 四是中国企业对次级制裁威胁的担忧需要找到解决办法，包括金融结算、国际货物运输、项目投资等。目前美欧对俄大规模制裁在欧盟发布第十轮制裁后已经进入第三阶段，欧盟可能加入次级制裁行动，其威胁可能比来自美国的威胁更大。